

## ! **BWL für Führungskräfte**

1

Eine gute betriebswirtschaftliche Fundierung ist gerade in den Einstiegs-Stufen einer Karriere als Führungskraft unumgänglich. Wir wollen Ihren Mitarbeitern keine abgehobenen Theorien vermitteln, sondern legen unseren Schwerpunkt auf:

### **Ziele**

Wir arbeiten konsequent zielorientiert mit dem Fokus auf den Bedürfnissen, die in Ihrem Unternehmenskontext anfallen.

- ▶ Schaffung eines betriebswirtschaftlichen Grundverständnisses
- ▶ Vermittlung anwendungsorientierter betriebswirtschaftlicher Kenntnisse
- ▶ Umsetzung spezifischer Tools aus der Praxis des Auftraggebers

### **Marktbearbeitungssysteme**

Die Basiskenntnisse der Betriebswirtschaftslehre bedürfen einer Anpassung an die Spezifika der unterschiedlichen Branchen und ihrer speziellen Anforderungen.

- ▶ Grundlagen der Erbringung einer Dienstleistung
- ▶ Grundlagen der Produktion und der industriellen Fertigung
- ▶ Grundlagen des Handels

### **Funktionen der allgemeinen BWL**

Wir vermitteln Grundlagenwissen in den einschlägigen betrieblichen Funktionen.

- ▶ Organisation
- ▶ Unternehmensplanung
- ▶ Kosten- und Leistungsrechnung
- ▶ Marketing
- ▶ Personalwirtschaft und -Führung
- ▶ Unternehmensführung
- ▶ Einkauf/Beschaffung

## **Funktionen der speziellen BWL**

Bei Bedarf vertiefen wir dieses Wissen für spezielle betriebliche Funktionen.

- ▶ Beschaffung und Lagerhaltung
- ▶ Buchhaltung
- ▶ Bilanzierung
- ▶ Besteuerung
- ▶ Investition und Finanzierung
- ▶ Controlling
- ▶ rechtliche Aspekte
- ▶ Management
- ▶ Warenwirtschaft und Logistik
- ▶ Informationswirtschaft

## **Grundlagen des Vertriebs**

Nicht zu Unrecht wird der Vertrieb häufig als Schlüssel zum Unternehmenserfolgs verstanden, wir vermitteln keine klassischen, inhaltsorientierten Vertriebsschulungen, sondern trainieren die Voraussetzungen für einen erfolgreichen Vertrieb.

- ▶ Gesprächseröffnung
- ▶ Persönlicher Bezugsrahmen
- ▶ Bedarfsermittlung
- ▶ Einwandsbehandlung
- ▶ Abschlussfrage
- ▶ Verabschiedung
- ▶ After Sales Service